

# Проблема

## Высокая стоимость книг и отсутствие на рынке книг, выпущенных ранее малым тиражом

Тренд на рост стоимости книг в связи с ростом себестоимости бумаги

- 2021 г. – 691,15 руб.\*
- 2022 г. – подорожание российских издательств на 30%\*\*



*\*Средняя цена реализации бумажной книги в offline ритейле, (Москва) по данным мониторинга состояния московского книжного рынка РКС от 15.11.2021 г.*

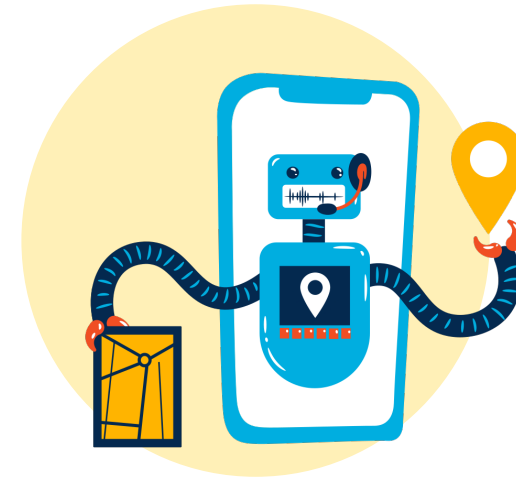
*\*\*Согласно прогнозам российского издательства «Эксмо»*

# Решение

## Создание мобильного городского сервиса по обмену книгами

### Мобильное приложение, которое:

- ✓ будет агрегировать информацию о книгах, хранящихся в точках обмена
- ✓ предоставит возможность самостоятельно **обменивать прочитанную книгу на новую бесплатно**
- ✓ позволит **арендовать книгу за 100 руб.** в месяц, без обмена на прочитанную книгу



# Почему Bookros



Люди стали больше читать. Каждый второй россиянин прочел 5 книг за последние 3 месяца\*

## Сервис Bookros позволит:

- ✓ **Освободить домашнее пространство** (в домашней библиотеке россиян в среднем находятся 154 книги\*\*)
- ✓ **Экономить на покупке книг** (средняя сумма одной покупки составляет 749 руб. в магазине офлайн\*\*\*) путем оплаты за время пользования (модель pay-as-you-go)
- ✓ **Цивилизованно сдавать книги и брать взамен книги бесплатно** с помощью use-friendly мобильного приложения

*\*Опрос ВЦИОМ среди 1600 респондентов старше 18 лет, о любимых писателях россиян, жанровых предпочтениях и регулярности чтения книг от 08.08.2019 г.*

\*\* <https://novostiliteratury.ru/2019/09/interesno/uchenye-podschitali-chislo-knig-v-domashnix-bibliotekax/>

\*\*\* <https://www.rsb.ru/press-center/news/2021/091121/>

# MVP: ручное тестирование

Функционал сервиса реализован с помощью telegram-канала

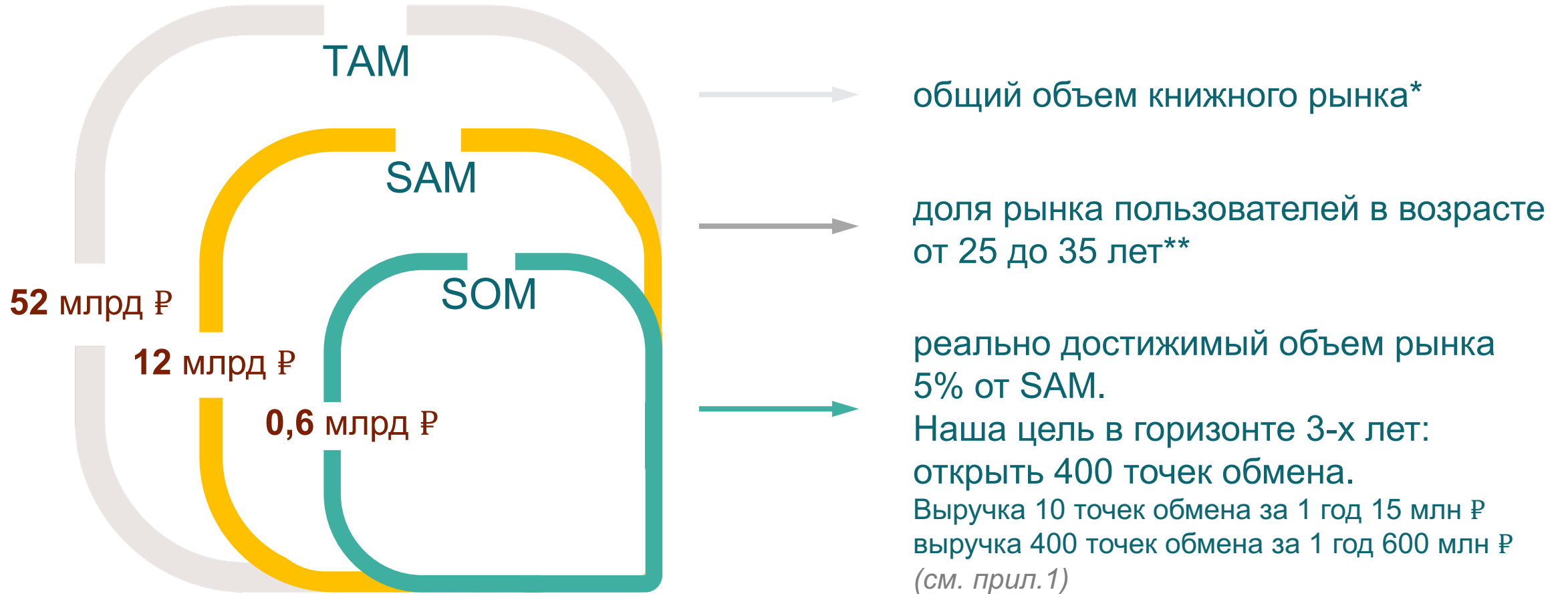
За первые 14 дней тестирования:

- ✓ 50 человек вступили в сообщество
- ✓ 43 книги оставили
- ✓ 9 книг обменяли
- ✓ 2 книги купили по 300 руб.

Точка обмена установлена в Антикафе «Сухарева башня»




# Анализ рынка



\*Совокупный прогнозируемый объем продаж ИГ «Эксмо-АСТ», группы компаний «ЛитРес», сети «Читай-город — Буквоед»

\*\*Городское население 25 – 39 лет составляет 24% от общего населения от численности РФ на 01.01.2021 г.

# Конкурентный анализ

Критерии для сравнения	 Сервис Bookros	BookCrossing.ru	Booksharing.app	RE:BOOKS	Сайт «Мои книги»	Книжные магазины	Обмен с друзьями
Мобильное приложение	Да	Нет	Нет	Нет	Нет	Нет	Нет
Точки обмена для хранения книг	Да	Да*	Нет	Да**	Нет	Да, частично	Нет
Необходимость договариваться об обмене / продаже	Нет	Нет	Да	Нет обмена	Да	Нет обмена	Да
Покупка книги менее 300 руб., без обмена на прочитанную	Да (аренда)	Нет продажи	Да	Нет***	Да	Да	Да

\*80 полок, нет контроля за книгами; \*\*30 ящиков только для сдачи книг; \*\*\*минимальный заказ 450 руб.+стоимость доставки

# ROADMAP

**1 кв. 2022 г.**

- ✓ Проверены гипотезы, проведен CustDev
- ✓ Разработан MVP
- ✓ Достигнута договоренность с тремя первыми партнерами

**3 кв. – 4 кв.  
2022 г.**

- ✓ Разработка приложения
- ✓ Организация точек обмена (10 шт.)

**2023 г.**

- ✓ Пилотирование сервиса
- ✓ Запуск маркетинговой кампании
- ✓ Расширение команды
- ✓ Выручка 15 млн ₽

**2024 г.**

- ✓ Организация точек обмена (+90 шт.)
- ✓ Расширение команды
- ✓ Выручка 150 млн ₽

**2025 г.**

- ✓ Выход в регионы
- ✓ Организация точек обмена (+300 шт.)
- ✓ Выручка 600 млн ₽

# Команда



**Екатерина Акимова, CEO**

✓ Ex-консультант KPMG отдела финансовых расследований

e-mail: [ekaterinaakimova21@gmail.com](mailto:ekaterinaakimova21@gmail.com)  
тел.: +7 (917) 560-21-16



**Чулпан Зарипова, CMO**

✓ Студент НИУ ВШЭ  
Международных отношений



**Богдан Юр, CTO**

✓ Full-stack разработчик  
Takeaway.com, Tier.app