

Аренда и прокат медицинского оборудования



Помогаем улучшить качество жизни

О проекте

Добрый день, уважаемые читающие данный текст. Разрешите рассказать о проекте.

Смысл бизнеса заключается в сдаче в аренду медицинского оборудования, как на короткий, так и на долгий срок.

Целевой аудиторией могут быть как люди с ограниченными возможностями (прокат электрических инвалидных колясок, электросамокатов, больничные кровати для дома, переносные пандусы); беременные и кормящие (фетальный доплер, молокоотсосы, облучатель для лечения желтухи); дети (детские ходунки, костыли); здоровые люди для мониторинга состояния здоровья (аппарат для диагностики суточного артериального давления, апноэ сна) и в целом для улучшения качества здоровья и жизни (СИПАП маски, кислородные аппараты, прикроватные столики, противопролежневый матрас)

Команда: собственно я, SEO программист, СММ менеджер, будущие наемные сотрудники на местах.

Что это такое и для чего?

- - обеспечение качественной современной медицинской техникой клиентов разных возрастов, разного социального достатка;
- - консультирование с помощью квалифицированных специалистов о модификациях оборудования; научить грамотному использованию;
- - оперативная доставка и при необходимости сборка оборудования;
- - возможность экономии, не покупая дорогостоящее оборудование. Так как часто средства реабилитации нужно лишь на короткое время;
- - возможность заказа не выходя из дома; возможность заказа с доставкой в аэропорт или на вокзал;
- - при необходимости (после нескольких дней использования), клиент может приобрести арендуемый товар, тем самым получив некий «тест драйв»;
- - оборудование сертифицировано, с гарантийным сроком, полная санитарная обработка после использования;
- - возможность получить дополнительную информацию об организме перед консультацией с врачами (например, аппараты для суточного мониторинга артериального давления, аппараты для диагностики апноэ во сне).

Анализ рынка

- Основной игрок в данной области во Владимире и Владимирской области является Государственное унитарное предприятие Владимирской области «Медтехника». Занимается как продажей, так и арендой оборудования. В прокате только средства реабилитации (коляски, ходунки, медицинские кровати).
- Еще одна служба «Мед Транс33» занимается также прокатом только средств реабилитации, а также транспортировкой тяжелых больных и инвалидов.
- Сервис «Мой прокат» занимается прокатом разнообразных вещей (строительные инструменты, детские товары, электротовары), в том числе и средства реабилитации.
- Помимо фирм, есть объявления на площадках Авито и Юла – об аренде от частных лиц того или иного медицинского оборудования.



План развития

- План развития в идеальном образе – было бы сотрудничество коммерческой и государственной системы . То есть в самих больницах – открывать частные пункты прокатов медоборудования.
- Со стороны бизнеса: ответственность в плане работы техники, вовремя ее обслуживание, тщательная обработка после использования, возможность быстро помочь нуждающимся, способ сократить очереди на какие то процедуры, которые можно выполнить в домашних условиях.
- Со стороны больницы: выделить в аренду неиспользуемые квадраты помещений, возможность предоставить свои площадки для размещения информации о прокате медицинского оборудования.
- В случае невозможности сотрудничества в таком формате, тоже не страшно. Размещение медпроката возможно и поблизости медицинских учреждений.
- В основе развития проекта, считаю самым главным иметь расширенный список оборудования для аренды; все, что возможно использовать в домашних условиях, без контроля врача.

План развития

Коротко попробую разделить в каких областях мы можем быть полезны и финансово выгодны:

- травматология (костыли, ходунки, коляски, трости, электросамокаты);
- переносные кислородны концентраты, кислородные маски;
- дом/быт (мед кровати, противопролежневые матрасы, стульчики для купания, прикроватные стойки и столы);
- дети (детские средства реабилитации, ингаляторы небулайзеры);
- массажные столы, инфузоматы;
- приборы мониторинга (артериального давления, апноэ сна, СИПАП маски);
- средства реабилитации физио (дарсонваль, микротоки, УВЧ терапия)

Таким образом чем больше ассортимент продукции, тем больше ЦА мы можем собрать. Считаю при удачной модели бизнеса, легко реализуемо масштабирование проекта на территории города и области.

Требуемое финансирование

По подсчетам для старта проекта необходимо около 1,5 млн на покупку основных базовых позиций для проката.

В эту же сумму входит ремонт, аренда помещения (около 100 кв. метров, настройка сайта, реклама).

Со стороны администрации хотелось бы помощи в реализации диалога с медицинскими учреждениями города; при возможности взять в аренду помещение.

Окупаемость первоначальных затрат – около 10-12 месяцев.

Система: ИП или ООО

Код ОКВЭД 71.40.6 - Прокат предметов медицинского и санитарного обслуживания

Контакты для связи

Ханнанов Руслан Ирэкович, 16.10.1986 г.р.

г.Казань

89872396463

Email: docruslan16@gmail.com

Сам являюсь доктором.

Есть своя действующая медицинская клиника (г.Казань); сеть студий лазерной эпиляции (г.Казань, Альметьевск, Набережные Челны).

Спасибо большое за внимание и за создание таких проектов!

С наилучшими пожеланиями.